

オープンソースだけでは解決しない 中小企業IT化の現場の声

関西の某中小企業

総務部 菅 雄一

システム奮闘記

<http://www.geocities.jp/sugachan1973>

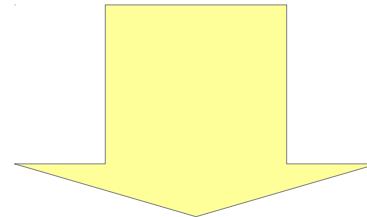
私の自己紹介

- 現役の総務部員
- 社内IT担当
- 総務・経理など兼務
- ネット販売
- 掃除・花壇の草むしり等

現場のナマの声を伝えます!!

発表の流れ

- ・オープンソースの導入利点
- ・オープンソースの取り組み
- ・経費削減につながったが
- ・業務に変革は起こらなかった
- ・一体、何が問題なのか？



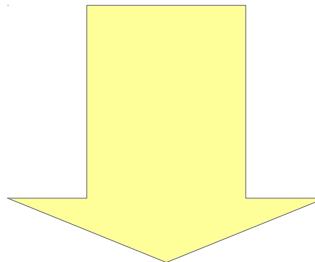
問題提起型の内容です

オープンソースの導入利点

体験談を交えて
紹介します!!

2000年 オープンソース導入

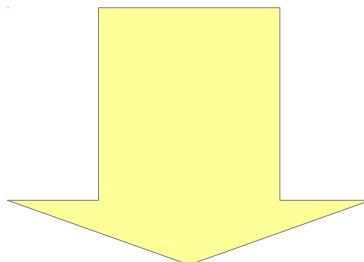
- ・インターネット接続
- ・自社サーバー導入
- ・外注すると100万円超える



上層部曰く「10万円でやれ！」

オープンソースに着目

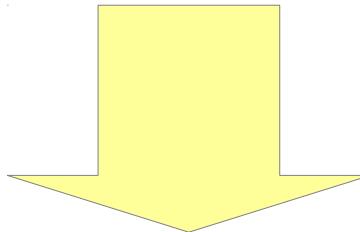
- Linuxは無償
- 10万円でパソコンが買える
- 初心者向けサーバー本が出ている



これしかないだろ！

ど素人がサーバー構築に挑戦

- ・本の丸写しの設定
- ・サーバーの知識がないため
- ・七転八倒しながらも
- ・なんとか構築できた



頑張れば自力でできる!!

オープンソースの利点を発見

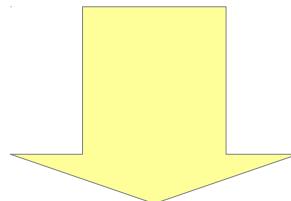
- ・無償で導入可能
- ・稟議書なんて要らない
- ・思ったら実行できる!!
- ・失敗しても損はない

試行錯誤が可能で

機会損失防止に最適!!

オープンソースの可能性を直感!

- ・オープンソースを使えば
- ・企業の財務に関係なく
- ・努力次第でIT化は可能!!

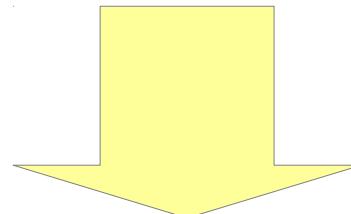


IT化の機会の平等

IT化モデルに大変革か?

もちろん平坦な道ではなかった

- ・知識が技術がないため
- ・トラブルが発生すると
- ・迅速な対応ができなかつた
- ・4日徹夜で対応した事もあつた
- ・本の丸写しでは限界があつた



基本を押さえ技術を学ぶ必要がある

技術力をついた事で

- ・設定方法の意味がわかり
- ・セキュリティー向上になった
- ・仕組みを知る事で
- ・トラブル対応可能になった
- ・ソースコードを読んで
- ・プログラムの改造が可能になった

技術力向上はIT資産を生む！

オープンソース導入事例 (1)

- Sambaでファイルサーバー
- OpenLDAPで認証の統合化
- PostgreSQLでデータベース
- Pukiwikiを改造したCMS
- EC-CUBEで通販サイト
- AS400とLinuxの連動
- FPDFでPDF帳票生成システム

オープンソース導入事例 (2)

- ・仮想化サーバー構築
- ・PHPmotionで動画配信サイト
- ・ScalixでWebメール導入
- ・LibreOffice導入推進
- ・NetcommonsでCMS

頑張れば誰でもできる事を証明!

自信を持って断言します！

オープンソースの活用で

業務効率化が行えた

中小企業IT化の切り札！

オープンソースの利点

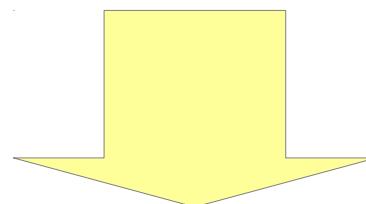
- ・無償で導入可能
- ・機会損失の防止
- ・試行錯誤が可能
- ・企業の財務に無関係
- ・ソースコードの改造が自由
- ・技術さえあれば応用が可能

IT化の手法の革命的存在

だが振り返ってみると…

現実は甘くはなかった!!

- ・経営方針は旧態依然
- ・オープンソース導入は
- ・業務効率化になったが
- ・経営改革に寄与していない



何も変わっていない現実があった!!

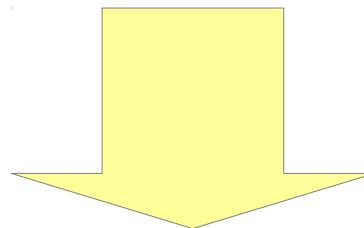
重大な事に気づいた！

- ・オープンソースでは
- ・何も解決できない！
- ・変革をもたらすには
- ・もっと根本的な所を
- ・変えなければならぬ！

どうすればエエねん！

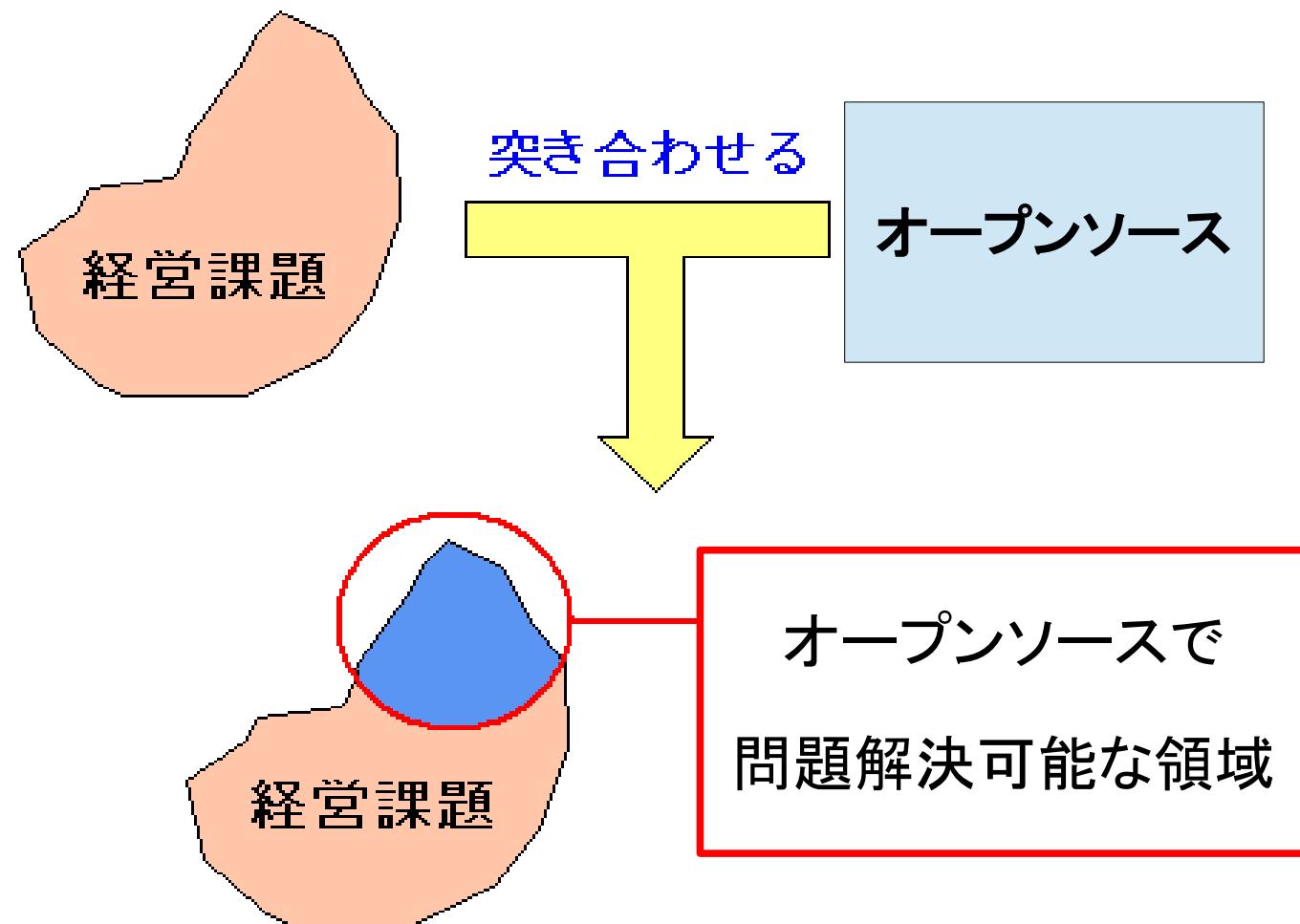
転機が訪れた

- ・IT経営のセミナー受講
- ・経営戦略を練る方法



経営課題でITで解決できるのは
部分的な物に限定される!!

経営課題とオープンソースの位置づけ

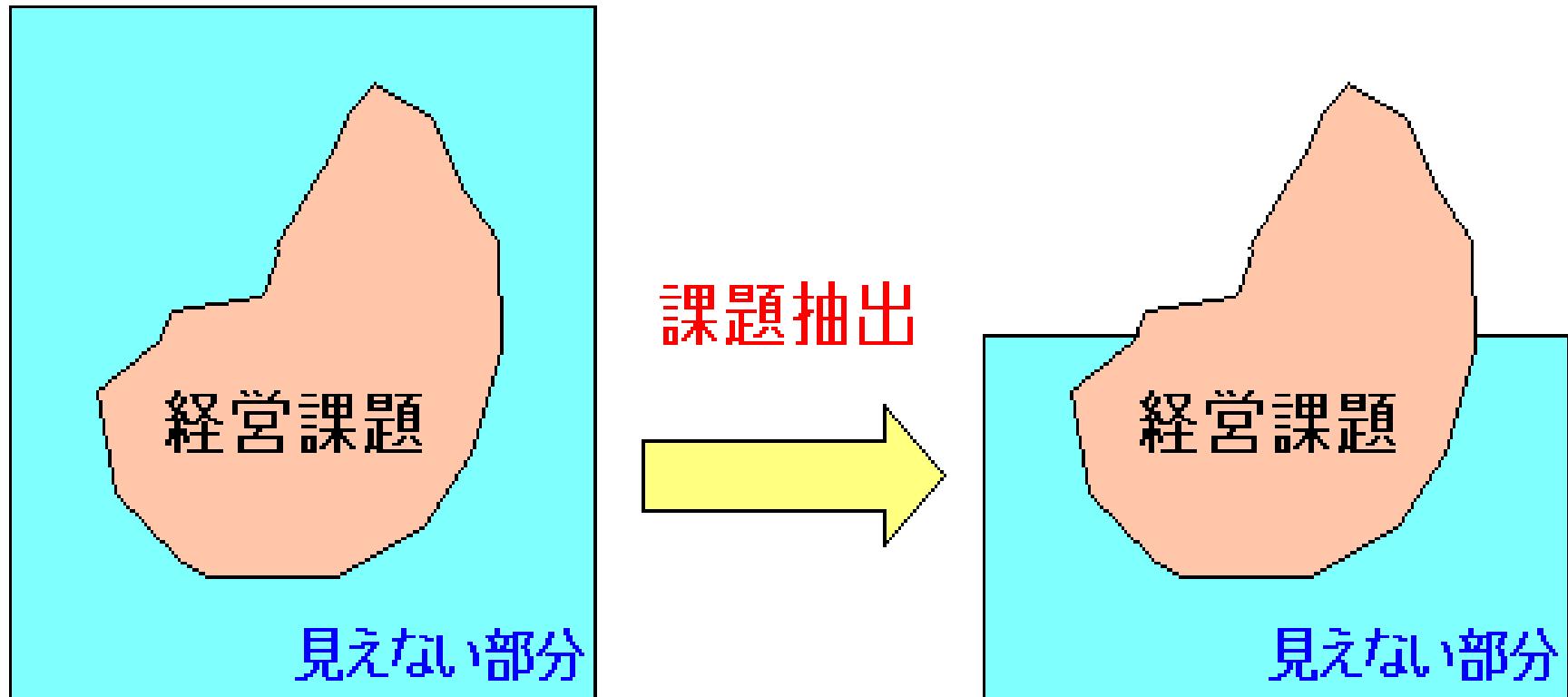


適応範囲が経営課題の一部に過ぎない!

当たり前の事に気づいた

- ・今まででは目の前にある
- ・問題解決に躍起になっていた。
- ・だが、課題の本質が見えないと
- ・根本的な解決は望めない

経営課題の抽出が必要になる



真の経営課題の的確な抽出

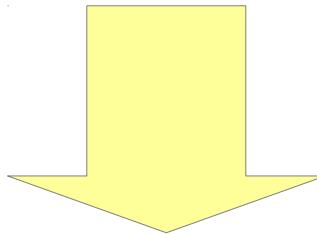
軸足を経営に傾ける

IT技術まっしぐらから

経営分野に目を向ける

中小企業の問題点

- ・意外と風通しが悪い
- ・その人しか知らない業務が多い
- ・全体を俯瞰できる人がいない



部分最適化に陥りやすい

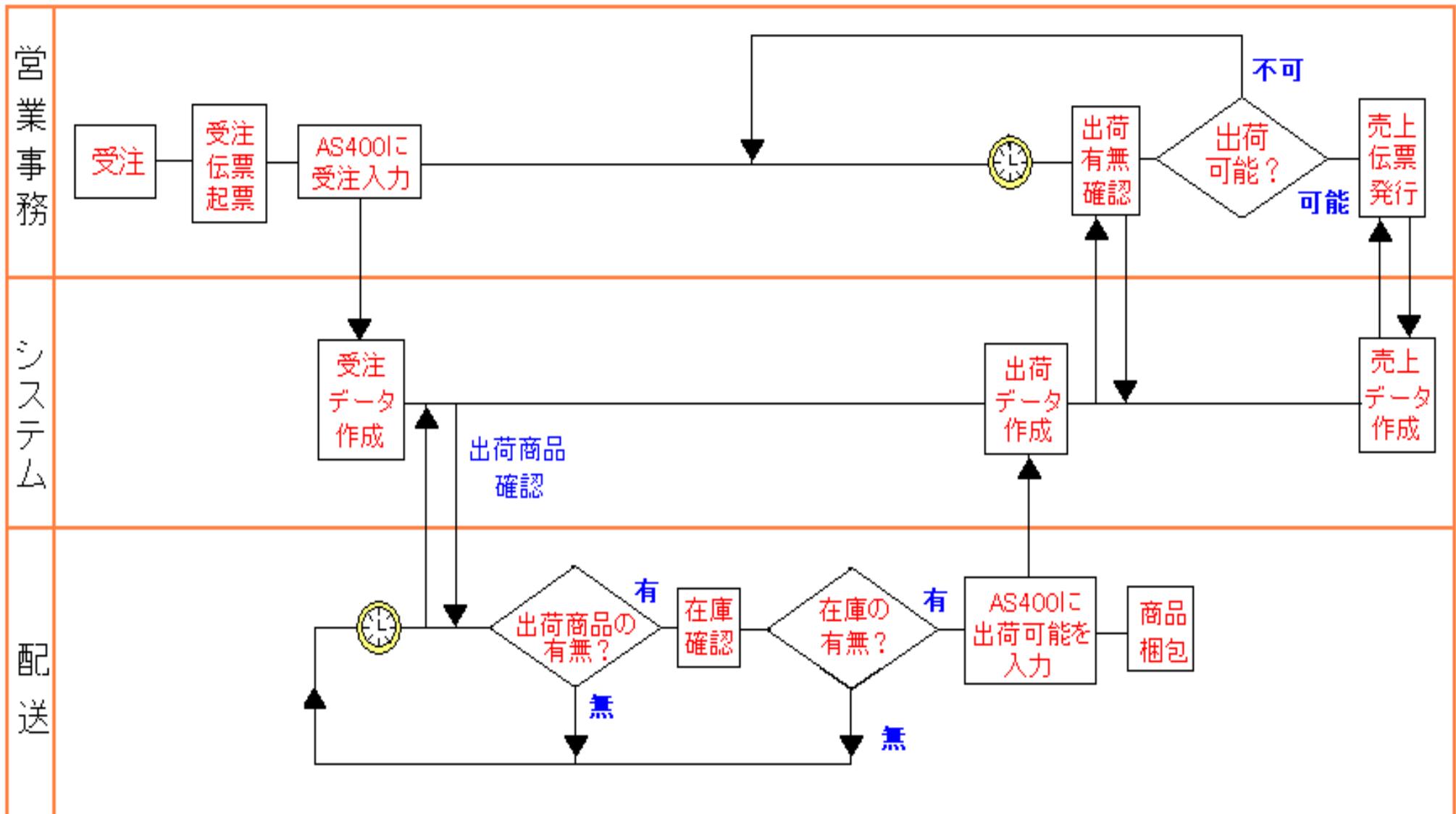
根本的な問題点を見出し�にくく

BPMN導入を考えた

ビジネスプロセス
モデリング表記法の略

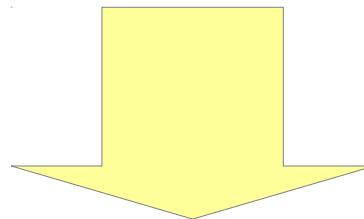
- ・言葉は難しそうだが
- ・複数人の作業工程を
- ・連携の関係も含めて
- ・図式化する事

BPMNを使った受注業務の流れ図



導入を呼びかけても…

- ・担当者は「忙しい」
- ・管理職は「各人に任せる」



導入が実現しなかった

導入に失敗した原因

- ・各人バラバラの仕事なので
- ・全体を俯瞰している人がいない
- ・管理職も各人に任せっきり。
- ・俯瞰図の概略すら描けないため
- ・一から作成になると
- ・各人が忙しいため協力が得られにくい

業務が回っていると

- ・人に説明する必要がないため
- ・図式化する利点がない
- ・日常、同じ事が続いていると
- ・問題点に気づきにくいだけでなく
- ・欠員になる発想すら欠如する

利点が見えない上、危機感の欠如

挑戦・その2

経営戦略の手法を用いた

経営課題抽出法

経営課題の抽出法(教科書では)

- 経営理念の設定
- 領域設定
- SWOT分析
- クロス分析
- 戦略MAP作成
- 実践・評価

難しそうに思えるのだが

山登りに置き換えると

- ・登る山を決める
- ・登る道を決める
- ・山道や天候を調べる
- ・装備品や歩調を決める
- ・必需品や工程表の作成
- ・登りながら体調などの確認

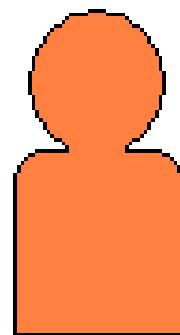
当たり前の事だったりする

SWOT分析とは(教科書では)

| | |
|----|----|
| 強み | 機会 |
| | |
| 弱み | 脅威 |
| | |

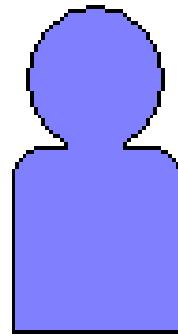
SWOT分析の本来の目的

在庫の議論



在庫管理の問題
仕入管理の手間

顧客の要求に
応えられる
商機を逃さない



弱みと見る

強みと見る

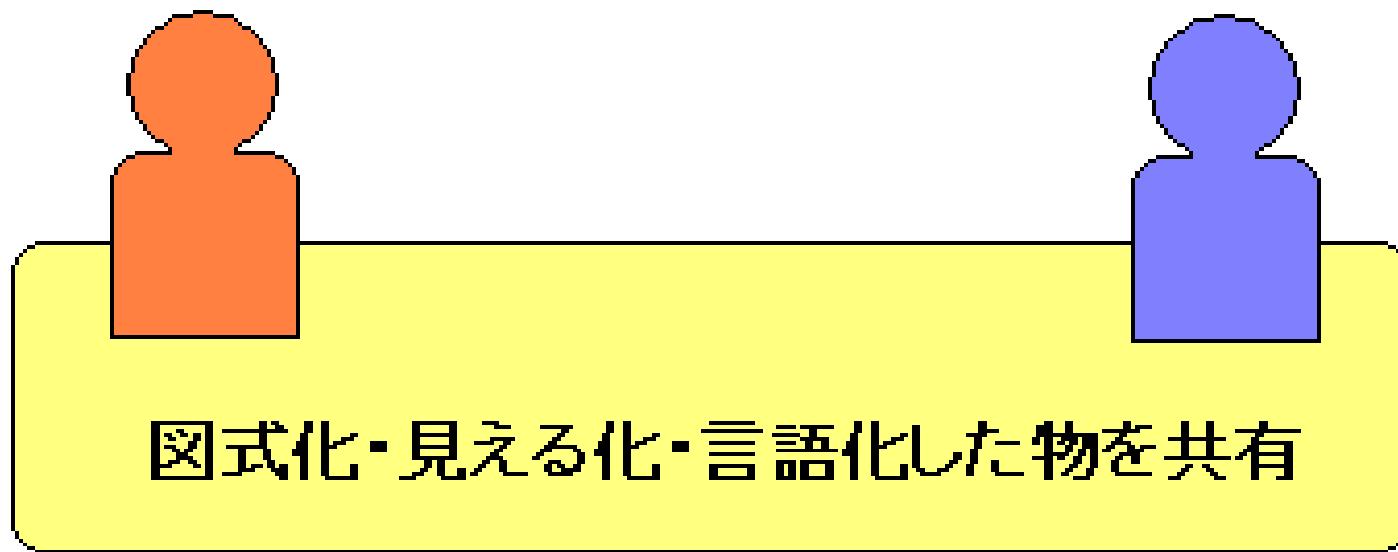
視点が違えば、見方は大きく異なる

SWOT分析とは

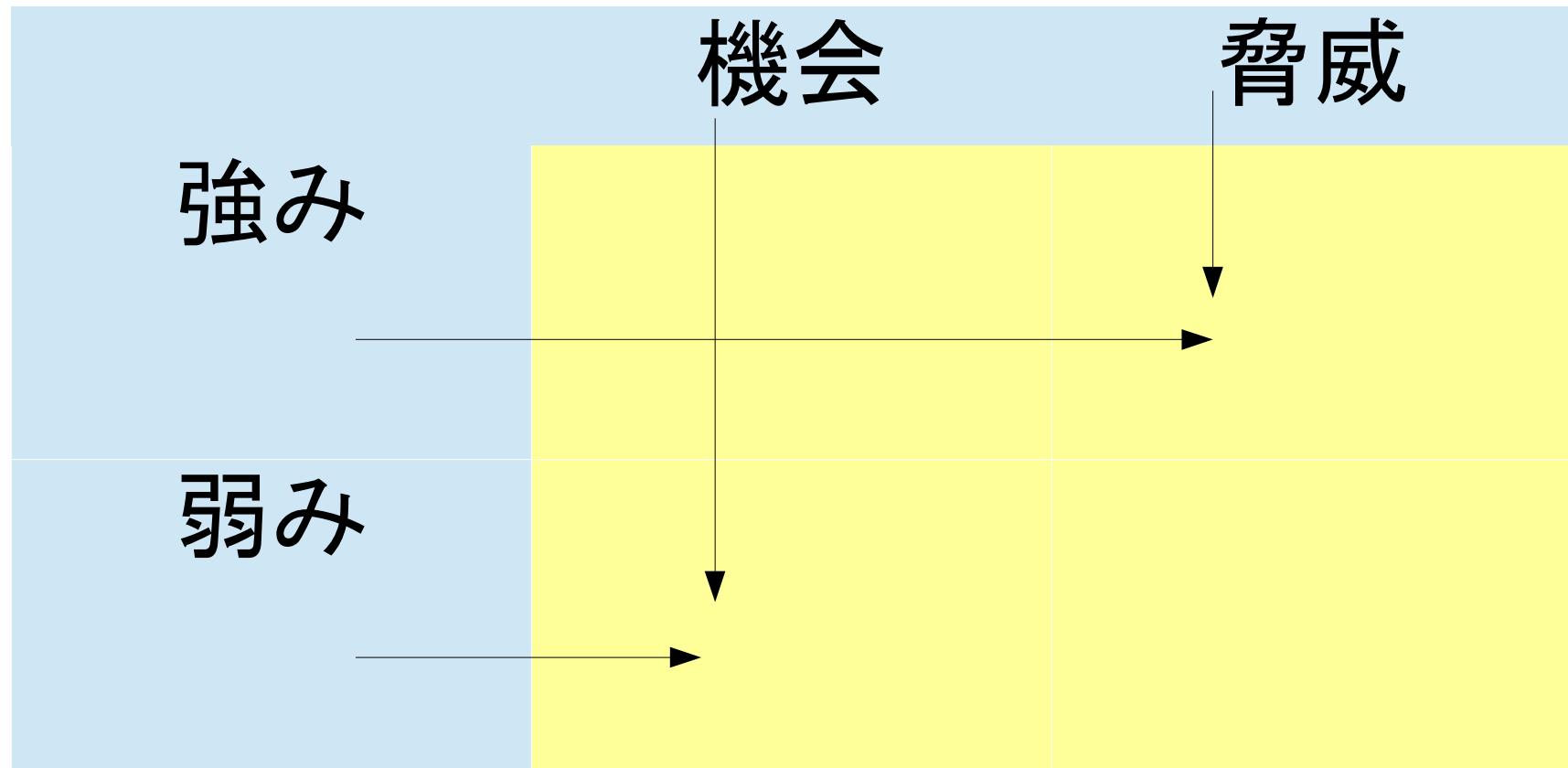
- ・異なる視点の人達が
- ・好き放題に書き出す事で
- ・色々な視点を共有できる

SWOT分析を行う事で

お互いの考え方が見える
全体の見通しが良くなる
やるべき事・問題点が
明確にわかる

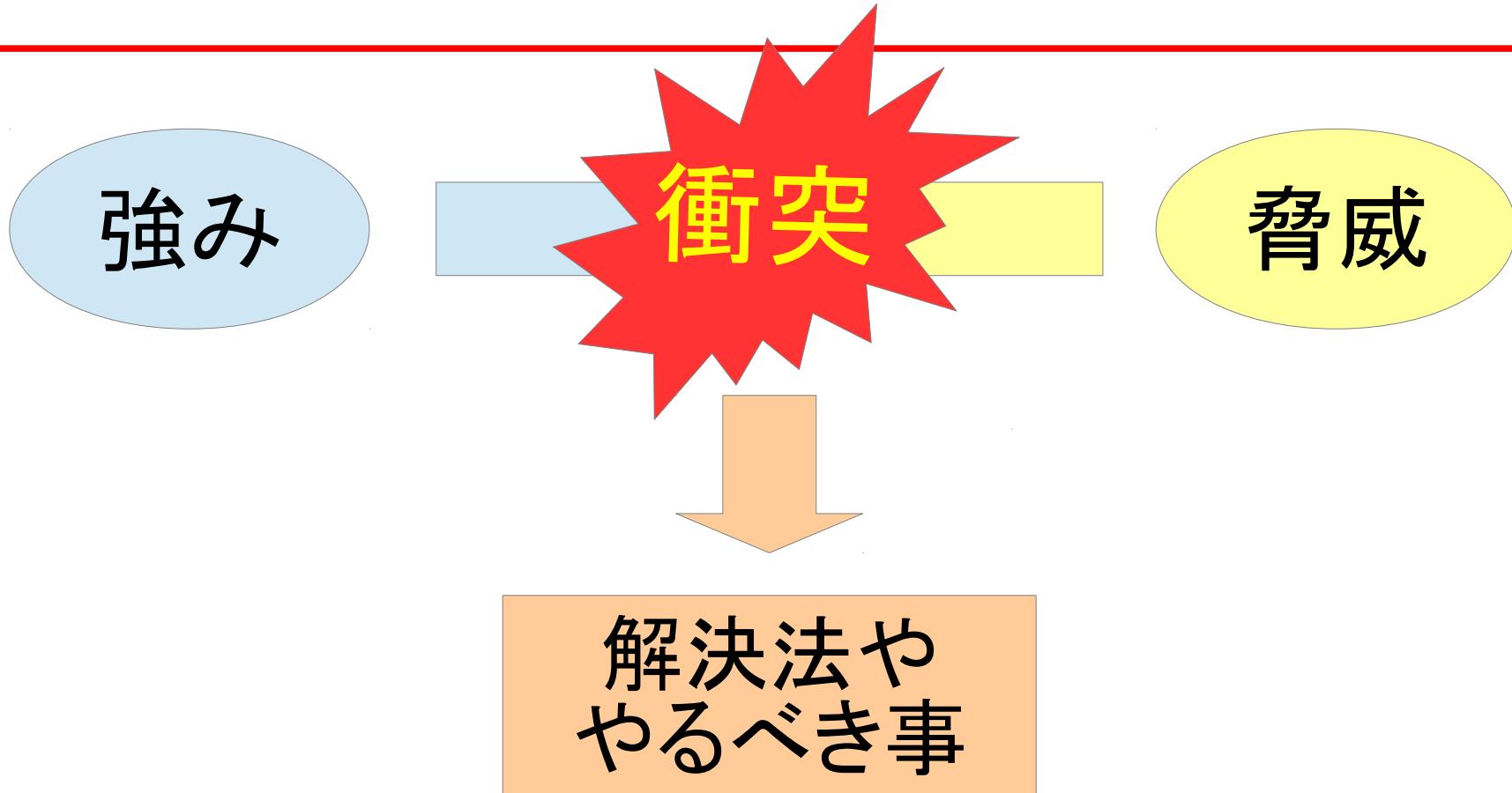


クロス分析とは(教科書では)



それぞれを照らし合わせて、やるべき事を見出す

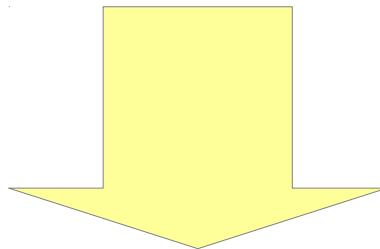
クロス分析とは



対立を前提に衝突させて
新しい事を見出す方法

ある販売促進企画に応用する

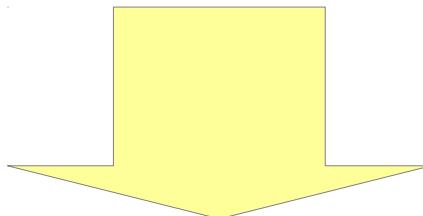
- ・私がリーダーに指名される
- ・効率よく進めたい
- ・成功する確率を高めたい
- ・でも、この分野の素人



目標設定、課題抽出が重要になる!

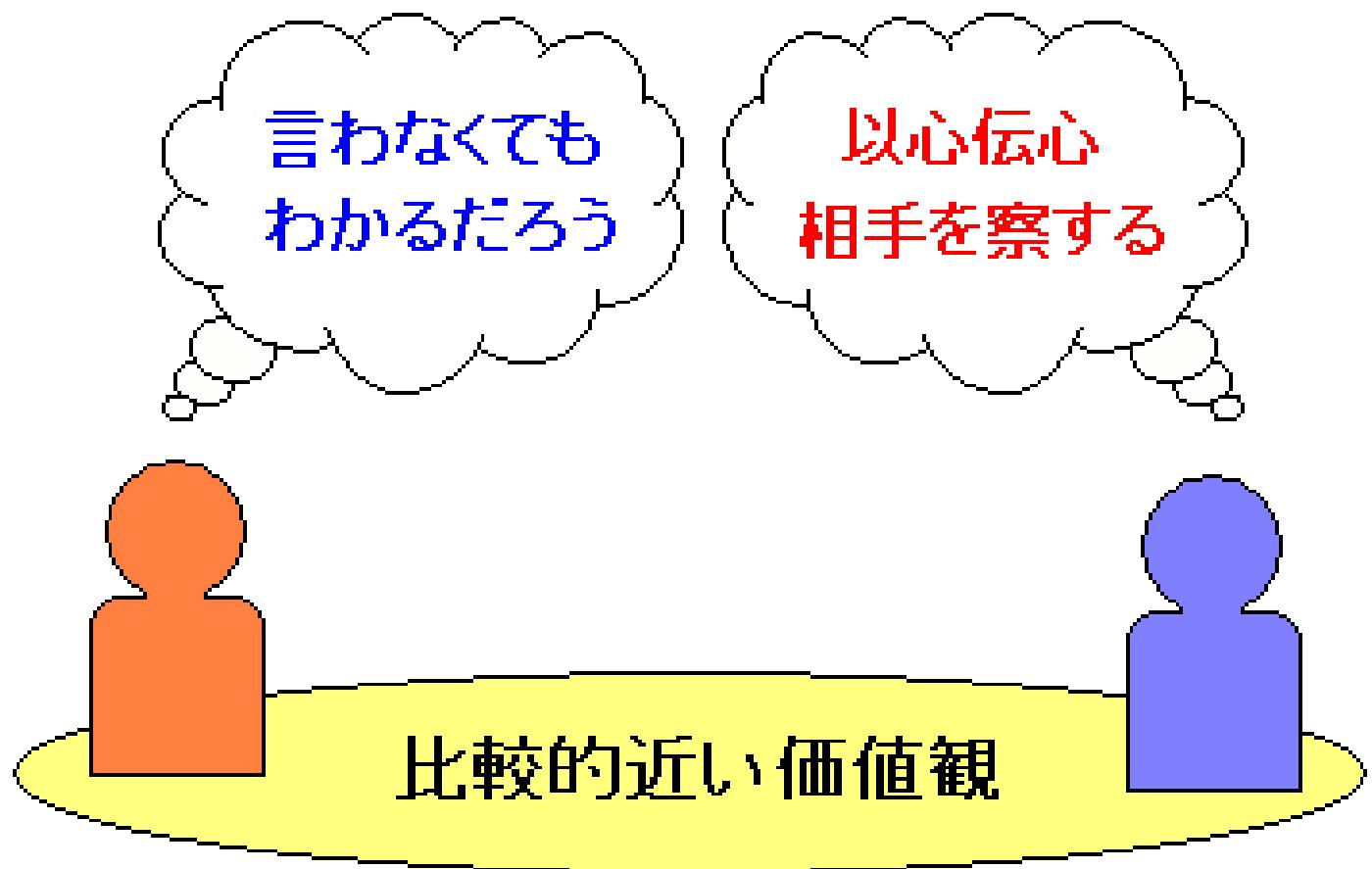
案件の目的・目標などを見える化

- ・目標設定
- ・方向性の設定
- ・強み、弱み、機会、脅威の洗い出し
- ・何をすべきかを考える



見える化して参加者が考えやすくする!

日本の悪しき問題(1)



議論が起こる土壤とは程遠い

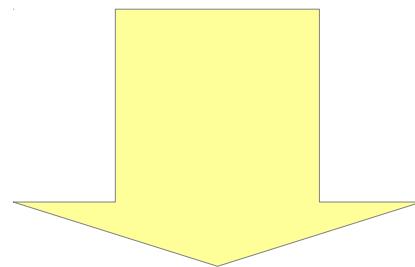
日本人の悪しき問題(2)

- 衝突を避けたがる
- 対立構造が生まれない
- 空気に流される
- 意見を対立させる事で
- 感情の対立が生まれる
- 未成熟な発想(?)

対立ができず議論も起こらない

案件には制約が多すぎた

- ・諸事情のため(守秘義務)
- ・制約条件が多すぎて
- ・自由な発想が出にくい



小手先の案しか思い浮かばない

結局、芳しくない成果だった

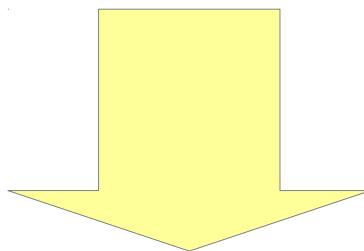
役員に頭デッカチと言われ

負けずに応戦したため

役員と言い合いになった

経営戦略の手法に誤解がある

- 理論と実践は違う
- 頭デツカチ
- 役に立たない



履き違えた意見が目立つ

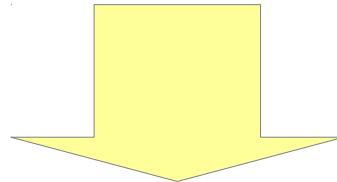
経営学は西洋の学問

- ・意見・考えが異なるのが前提
- ・意見を衝突させるのが前提
- ・以心伝心がないのが前提
- ・各人が同じ方向に進むには
- ・見える化と共有化が必要

徹底的な明文化が要求される

日本で履き違えた意見が出るのは

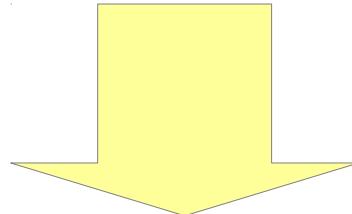
- ・経営学が日本に合ってない
- ・以心伝心で明文化を怠る文化
- ・対立を避ける文化
- ・経営学を崇高な物に思い
- ・現実離れした物という誤解



日本人気質に問題があるのでは？

権威が好きな日本人

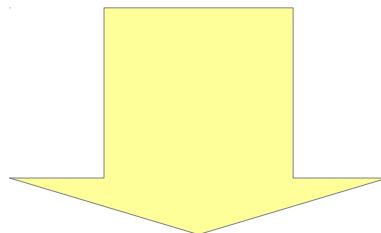
- ・経営コンサルや学者は
- ・難しい言葉を並べる
- ・経営陣は難しい言葉を聞いて
- ・勉強したと満足する



お金儲けの学問でなくなっている!

経営の観点からの改革は

- ・手法が欧米向けなので
- ・日本人にそのまま適用しても
- ・円滑に機能しない事がある



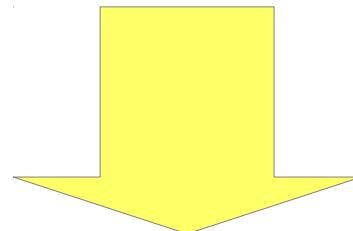
MBA取得者が陥りやすい罠と同じ

まとめ

- ・オープンソースは素晴らしい道具
- ・だが適用範囲は限られている
- ・経営課題の抽出が大事
- ・同質性が前提の日本人に
- ・経営戦略手法など方法は
- ・合っていないのではないか？

今後としては

- ・上層部で理解者を増やして
- ・経営改革に寄与していくか
- ・日本人に合った経営戦略などの
- ・モデルを模索していくのか



挑戦は始まったばかり

ご清聴ありがとうございました

社内IT化の取り組みは

<http://www.geocities.jp/sugachan1973>